



ORGANISCHE GROEI

De Voorwinden Groep is marktleider in de kassenbouw en ook internationaal actief. Een wagenpark met uitsluitend Mercedes-Benz voertuigen ondersteunt de specialisten bij de uitbreiding van hun activiteiten

Er kan er maar één zijn

De Sprinter is bij de Voorwinden Groep het ideale voertuig gebleken bij het vervoer van de ploegen naar de projecten – vijftien stuks zijn het er inmiddels

Circa 1,2 miljoen vierkante meters kassen worden dit jaar door de Voorwinden Groep overdekt. “Bijna 200 voetbalvelden”, illustreert eigenaar Aad Voorwinden. Van de Voorwinden Groep in huidige omvang was in 1987 nog beslist geen sprake. Als tikkeltje eigenwijze en hardwerkende twintiger begon Aad Voorwinden met een stationwagen, drie ladders en een paar glassnijders met het beglazen van kassen. “Niet te vergelijken met het werk van nu,” aldus Voorwinden. “In de jaren tachtig konden we het beglazen van kassen gewoon nog met de hand doen. Door de jaren heen zijn de kasconstructies spectaculair veranderd. Destijds waren de kassen laag, inmiddels zijn ze minimaal 6 tot 7 meter. Dergelijke overspanningen vragen ook om een grootschaligere manier van denken. Daarin is de Voorwinden Groep met de markt meegegroeid.”

En hoe! Tegenwoordig mag het bedrijf zich de grootste onderaannemer van Nederland noemen. In opdracht van hoofdaannemers die kasconstructies technisch uittekenen en productie van materialen voor hun rekening nemen, verzorgt de Voorwinden Groep de mankracht en expertise om het project succesvol te realiseren. Ook het werk zelf is uitgebreid. Als full service kassenbouwer, zoals Voorwinden het omschrijft, heeft men veel meer naar zich toegetrokken. Het aanleggen van een complete afvoer en het storten van een betonconstructie is voor de Voorwinden Groep inmiddels de normaalste zaak.

In 2006 nam Voorwinden een strategisch belang van 50 procent in Havecon die tot de grootste kassenbouwers ter wereld behoort. Hierdoor kon men slim meeliften op het succes van de hoofdaannemer. Dit werkte echter ook de andere kant op. En nog steeds. Havecon kan altijd vertrouwen op een partij die de werkzaamheden snel, flexibel en efficiënt uitvoert.

Voorwinden heeft inmiddels ruim vijftig vaste medewerkers en werkt indien nodig samen met ander onderaannemers om pieken op te vangen. Het machinepark is aangepast aan de meest recente eisen van moderne kassenbouw. “Eigen medewerkers blijven ook altijd kritisch waar dingen beter kunnen”, legt Aad Voorwinden uit. “Zo is er in eigen regie eerder een beglazingsmachine ontwikkeld. En met behulp van 3D-printtechnologie worden bijvoorbeeld unieke profielen gemaakt voor een specifieke klus. Dat scheelt tijd en kosten. De tuinbouw is wat dat betreft de laatste jaren wel anders geworden. Het is een high-tech wereld geworden waarin we ook mede verantwoordelijk zijn voor de klimaatontwikkeling. Want de bouwwijze heeft invloed op het gas- en stroomverbruik, en dus op de CO₂-uitstoot.”

Toen in 2008 de crisis in Nederland voelbaar werd, zat ook de kassenbouw in de hoek waar klappen vielen. Dat leidde tot over- ►





Exclusieve keuze

"Je investeert niet in het wagenpark, maar in je mensen", zegt Aad Voorwinden (midden), hier met zijn zoons Maik (links) en Kris (rechts). En zijn medewerkers verdienen het beste

names en een shake-out van partijen op de Nederlandse markt. Het lukte Aad Voorwinden in deze crisisjaren om met hard werken en zakelijk inzicht zijn bedrijf overeind te houden.

Havecon en de Voorwinden Groep begaven zich in 2006 al voorzichtig over Europese grenzen. Voorwinden: "We merkten toen al dat we vooral in landen waar het verschil met het Nederlandse loon niet al te groot was, best succesvol waren. In die wetenschap hebben we toen projecten in de Verenigde Staten en Canada aangenomen. Daar zijn we echt op de proef gesteld met een van de strengste winters in decennia en een deadline die geen dag verschoven kon worden. Maar door de klus op tijd te klaren hebben we enorm veel respect afgedwongen. Dat heeft ons meer werk opgeleverd."

De Voorwinden Groep bereikte enkele jaren geleden het punt om materieel niet meer heen en weer te verschepen, maar op een strategische locatie in Noord-Amerika te laten staan. Parallel aan de groei van het bedrijf, ontwikkelden ook de zoons Kris en Maik zich binnen de Voorwinden Groep. Beiden hebben op advies van hun vader de verschillende kanten van het bedrijf gezien en zodoende veel ervaring opgedaan om praktijkgericht het transport, de plan-

ning en administratie te verzorgen. De logistiek van de Voorwinden Groep is een forse operatie. Alleen voor de medewerkers en ingehuurd onderaannemers werden vorig jaar al meer dan zeshonderd vliegtickets geboekt naar de Verenigde Staten en Canada. Binnen Europa wordt ook veel gevlogen, maar natuurlijk moeten de bestelwagens eerst vanuit Nederland naar de projectlocatie worden gereden. "We zijn nu bezig in Oostenrijk en terwijl onze mensen op en af vliegen, blijven onze Sprinters gewoon daar", voegt Voorwinden toe.

Op de thuisbasis in Bleiswijk staan drie trucks en 23 bestelwagens van Mercedes-Benz op de dam. Dealer ROGAM is vanaf het eerste uur betrokken bij de Voorwinden Groep en weet exact welke eisen er aan het vervoer worden gesteld.

Aad Voorwinden: "Als het er echt op aankomt, is er maar één goede bus: de Sprinter. Wij hebben vijftien 319 CDI's met zwarte velgen, comfortstoelen en het complete veiligheidspakket rijden. Want we houden van mooi én veilig. Onze medewerkers werken zich uit de naad voor ons bedrijf en die verdienen dan ook het beste. Je investeert ook niet in het wagenpark, maar in je mensen. De



VOORWINDEN GROEP IN CIJFERS

Opgericht: 1987

Omzet: 12 miljoen euro per jaar

Medewerkers: 50

Wagenpark: 3 Citans, 5 Vito's,
15 Sprinters en 3 Actrossen

Sprinters worden ingezet door onze ploegen die op de projecten rijden en heel wat kilometers afleggen. Maar ook in de Vito's leggen onze uitvoerders gemakkelijk 50 à 60 duizend kilometer per jaar af. Daarnaast hebben we nog drie Citans waarmee we extra flexibel zijn wanneer de situatie daarom vraagt.”

ROGAM heeft net als de Voorwinden Groep geven elkaar het volledige vertrouwen. Reparatie en onderhoud wordt vanzelfsprekend in Bergschenhoek uitgevoerd. Wanneer een acute mobiliteitsvraag ontstaat bij de Voorwinden Groep, wordt er door de Mercedes-Benz dealer altijd een oplossing gevonden. Opvallend is dat de laatste jaren de inzetduur van de bestelwagens alleen maar toeneemt. Aad Voorwinden: “We gaan gemiddeld uit van vier jaar of 2 ton op de klok. Hoewel ons werk zich vaak op de ruigste plekken afspeelt, kunnen we steeds langer met de wagens van Mercedes-Benz door. Die worden iedere keer weer beter. En om de uitstraling hoeven we ze ook niet te vervangen!” ■

ad copy

1/3 page vertical

width: 56 mm

depth: 237 mm